

ORSC

Coaching de sistemas

Visión general del Coaching de Sistemas Organizacionales y Relacionales.

Un grupo de personas unidas por un objetivo o identidad común constituyen por definición un sistema. La forma en cómo esas personas se organizan o las reglas y estructuras que desarrollan para alcanzar dicho objetivo, constituyen la parte visible del mismo.

Paralelamente a la construcción de esa parte visible se desarrolla otra igualmente importante. Una parte que no va a depender tanto de dichas reglas, sino de la forma en cómo éstas son transmitidas, entendidas y llevadas a cabo. Esa sería la información no visible.

El programa de formación en Coaching de Sistemas Organizacionales y Relacionales ORSC suministra un sistema operativo que permite acceder a esa información "invisible" y revelarla al sistema de forma que las organizaciones empresariales, familias, equipos o asociaciones de cualquier tipo, consigan desarrollar su pleno potencial de forma coherente y alcanzar sus objetivos con el cuidado de todos sus miembros.





Programa

1 — Fundamentals

Este curso de dos días de duración proporciona las bases teóricas y algunas habilidades que te permitirán iniciarte en el enfoque sistémico del coaching de equipos.

Conocerás el modelo en el que se fundamenta ORSC. Explorarás las diferencias entre hacer coaching personal o hacerlo a un equipo, así como hacer coaching a lo que llamamos “La Tercera Entidad” (la relación en sí misma). Obtendrás una amplia experiencia utilizando el coaching de sistemas tanto en casos reales como figurados, en una amplia variedad de entornos, incluyendo organizaciones, empresas, parejas y familias.

También practicarás habilidades de coaching tales como la toma de contacto y alineamiento. Este curso puede realizarse de forma independiente y es condición previa para realizar el resto del programa.

2 — Inteligencia relacional

Este módulo de tres días trata los procesos profundos de la experiencia emocional. Las emociones son la moneda de la relación.

En este curso te introducirás en el trabajo de procesos de Arnold Mindell y en unas nuevas habilidades para desplegar los procesos emocionales mediante el trabajo con “señales, canales y fronteras”.

3 — Geografía de sistemas

En este módulo de tres días explorarás los roles, paradojas y diversidad propias de la relación.

Trata de las estructuras habituales de la relación: roles e influencias culturales.

Hacer coaching a la geografía del sistema es trabajar de forma creativa con los roles externos (función operativa de la relación), roles internos (función emocional de la relación), roles secretos (rasgos ocultos de la personalidad que pueden accionarse en la relación), y papeles fantasmas (presencias invisibles que afectan a la relación).

4 — Trayectoria de las relaciones

En este módulo de tres días tomarás distancia y te enfocarás sutilmente en el espacio, la energía y el potencial de la relación.

Novedoso y ecléctico, se dibuja a partir de la física cuántica, desde el trabajo de Joseph Campbell acerca del mito, del Taoísmo y el trabajo de proceso para explorar radicalmente el significado profundo de la relación.

5 — Integración de sistemas

Integración del coaching de sistemas: Moverse hacia la maestría es el propósito del módulo final.

Este módulo avanzado de tres días proporciona un espacio de aprendizaje e integración donde se puede profundizar y afinar las habilidades de coaching organizacional, sistemas y relaciones.



Sedes y calendarios

Programa ORSC formato Virtual

1	2	3	4	5
FUNDAMENTALS	INTELIGENCIA RELACIONAL	GEOGRAFÍA DE SISTEMAS	TRAYECTORIA DE LAS RELACIONES	INTEGRACIÓN DE SISTEMAS
			23/25 Oct. '20	13/15 Nov. '20
17/18 Oct. '20	20/22 Nov. '20	11/13 Dec. '20	15/17 Ene. '21	12/14 Feb. '21
23/24 Ene. '21				
13/14 Mar. '21	16/18 Abr. '21	14/16 Mayo '21	11/13 Junio '21	09/11 Julio '21

Programa ORSC formato presencial: Barcelona

1	2	3	4	5
FUNDAMENTALS	INTELIGENCIA RELACIONAL	GEOGRAFÍA DE SISTEMAS	TRAYECTORIA DE LAS RELACIONES	INTEGRACIÓN DE SISTEMAS
22/23 Mayo '21				
03/04 Julio '21	03/05 Sept. '21	08/10 Oct. '21	12/14 Nov. '21	10/12 Dic. '21

El horario de los cursos es de 9:30h a 18:30h para los cursos presenciales y de 8:30 a 18:30 para los cursos virtuales.

Todas comidas y breaks están incluidos en el precio de la matrícula.

Los cursos de coaching de Sistemas Organizacionales y Relacionales de ORSC™ ofrecen créditos de Formación Continua en Coaching (CEEUs). Los estudiantes que completen el currículum de 5 cursos de ORSC desde "Fundamentals" hasta "Integración de Sistemas" obtendrán 84 CEEUs.

A su vez el programa completo de certificación en ORSC está acreditado por ICF como un programa ACTP.



Matrícula

Si contratas el programa completo tendrás un 12% de descuento.
Precios validos a partir del 01.01.2020

Precios cursos Formato Virtual “on-line”

OPCIONES DE MATRICULACION	PRECIO BASE	PRECIO (Descuento aplicado)	TOTAL (IVA 21% inc.)
① Nivel 1: Fundamentos de ORSC Fundamentos de ORSC	730 €	730 €	833,3 €
② ③ ④ ⑤ Nivel 2: Serie Intermedia ORSC Inteligencia Geografía Trayectoria Integración (contratando el pack completo, ahorrarás un 10%)	4.980 €	4.482 €	5.423,22 €
① ② ③ ④ ⑤ Nivel 1 + Nivel 2 Fundamentos + nivel 2 (4 módulos) (contratando todo el pack conjuntamente ahorrarás un 12% todos los cursos)	5.710 €	5.024,8 €	6.080 €

Precios cursos Formato Presencial

OPCIONES DE MATRICULACION	PRECIO BASE	PRECIO (Descuento aplicado)	TOTAL (IVA 21% inc.)
① Nivel 1: Fundamentos de ORSC Fundamentos de ORSC	790 €	790 €	955,90 €
② ③ ④ ⑤ Nivel 2: Core Currículum – Serie Intermedia Inteligencia Geografía Trayectoria Integración (contratando el pack completo, ahorrarás un 10%)	5.340 €	4.806 €	5.815,26 €
① ② ③ ④ ⑤ Nivel 1 + Nivel 2 Fundamentos + nivel 2 (4 módulos) (contratando todo el pack conjuntamente ahorrarás un 12% todos los cursos)	6.130 €	5.394,4 €	6.527,22 €

Opción contratación Programa completo: Contratando el programa completo, podrás fraccionar el pago en 3 plazos sin perder la bonificación. Un pago inicial en el que se abonará la cantidad correspondiente a los dos primeros módulos (Fundamentos e Inteligencia) 28 días antes del inicio del módulo de Fundamentos. Un segundo pago que comprenderá el tercer módulo (Geografía) a abonar 28 días antes del inicio de este módulo. Un último pago correspondiente a los dos últimos módulos del curso (Trayectoria e Integración de Sistemas) a abonar 28 días antes del inicio del módulo de Trayectoria.

Opción contratación Nivel 2: Puedes optar por contratar conjuntamente los 4 módulos del Nivel 2. En este caso, los pagos se realizarán en tres plazos. Un primer pago para el curso de Inteligencia a abonar 28 días antes del curso. Un segundo pago que incluye los módulos de Geografía y Trayectoria a abonar 28 días antes del inicio del módulo de Geografía. Un último pago par el módulo de Integración de Sistemas a abonar 28 días antes del inicio del mismo.

Opción contratación curso a curso: Puedes inscribirte a cada módulo del nivel 2 curso a curso . El precio de cada uno de los cuatro módulos es de 1.335 €+IVA para los cursos presenciales y de 1.245 €+IVA para los cursos en formato virtual.